



# 倫理綱領

損害保険代理業は、損害保険業の発展を通じ、社会の安全を守り、福祉の向上に貢献する公益性の高い職業である。

一般社団法人日本損害保険代理業協会の正会員に加盟する全ての損害保険代理店並びにその募集人は、社会が損害保険代理業に課する使命、責任、義務に深い自覚を持ち、社会の信頼にこたえ、その繁栄に資するため、常に研鑽につとめる。

よって、ここに倫理綱領を定め、その遵守と実践を宣言する。

- 
1. われわれ損害保険代理業者は、損害保険ならびに代理店制度が社会の安定と福祉の向上を図るため、最善の制度であることを確認し、損害保険の普及につとめるとともに、尊い職責を完全に果たし、消費者の信頼を高めるよう努力する。
  2. われわれ損害保険代理業者は、直接消費者に接する者として、常に知性、知識の研磨につとめ、資質を向上させ、消費者の需要に的確に対応し、損害保険代理業者としての機能を高度に発揮することを誓う。
  3. われわれ損害保険代理業者は、名誉を重んじ、秩序を守り、公正な募集活動を推進し、同業者相互間においては、常に友好的関係を保持し、損害保険代理業の地位の向上につとめる。
  4. われわれ損害保険代理業者は、損害保険会社及びその団体と友誼的関係を維持するとともに、英知を結集し、損害保険業の発展に寄与する。
  5. われわれ損害保険代理業者は、損害保険業に対する公共の信頼を維持し、業務の適切性および健全性を確保するため、社会の秩序や安全に脅威を与える反社会的勢力との関係遮断に向けて断固たる対応を行う。

一般社団法人 日本損害保険代理業協会

2012年（平成24年3月9日改定）



# 年頭のご挨拶

一般社団法人 愛知県損害保険代理業協会

会長 橘 恭 浩



親愛なる会員の皆様、関係者の皆様、良き新春をお迎えのこととお喜び申し上げます。

私たち愛知県損害保険代理業協会は、新たな挑戦と機会に満ち溢れた新年を迎えました。

昨年は多くの不祥事が表面化し、マスメディアにも取上げられ大なり小なり私たちの営業活動にも影響がありました。この事件を教訓にして、行政も有識者会議をへて、金融協議会損害保険業ワーキンググループを6回にわたり開催し、法改正を検討しています。代理店の在り方や、役割、顧客本位の業務運営など多くのことが話し合われました。中でも我々の関心の高い、代理店手数料ポイントの件につきましては、多様な意見があり、保険会社及び代理店に直接利害関係のない第三者機関を創設して品質評価する事となりました。

2025年は、私たちが新たな価値を創造する年として位置付けたいと考えています。ルールが変わる、業界が変わる時がチャンスです。我々保険代理店はお客様の一番近くで、長きにわたり、生の声を聴いてきています。「顧客サービスの資する業務品質」を私たちが正しく数値化するすべを、皆で考え提言できる年にしましょう。

また、一昨年から取り組んでいます、50-50（フィフティフィフティ）が現実味を帯びてきています。今年こそ、当協会の組織率50%、例会出席率50%を達成する年度にしたいと思っています。

新しい年が皆様にとって実り多い年となることを、心より願っています。

今年もどうぞよろしくお願い申し上げます。



## 支部長 ご挨拶

豊橋支部長 鳥居 貴久

謹んで新春のお慶びを申し上げます。

旧年は会員の皆様をはじめ多くの方々のご協力を賜り活力ある支部活動を行うことができ厚く御礼申し上げます。

コロナ禍真っ只中に支部長を務めさせていただき以降3期目も早いもので折返しが近くなりました。支部長の責任の大きさを改めて実感しております。

豊橋支部では会員の皆様へ代協活動を通じ取扱保険会社の垣根を超え、店主、使用人間わず学びの場を提供し切磋琢磨していきたいと考えております。

今後も支部役員一同、皆様のご期待に添えるよう精進いたしますので至らない点なの引き続きご指導のほどよろしくお願いいたします。

皆様のご健康とご発展を心よりお祈り申し上げ、新年のあいさつとさせていただきます。



## 豊川支部長 能勢 貴之

---

新春のお慶びを申し上げます。

昨年は、業界全体が多くの課題に直面し、変化を求められる一年でしたが、その中でも支部活動にご協力いただきました会員の皆様には心より感謝申し上げます。

本年は業界全体での透明性の向上を目指し、

お客様へあんしんをお届けできるよう邁進していきたいと思っております。また業界だけでなく社会全体が日々デジタル化が進む中、災害時にはどう対処すべきか等、営業活動のヒントを会員同士の交流を通して学んでいきたいと思っております。

皆様のご健康とご発展を心よりお祈り申し上げ、新年の挨拶とさせていただきます。



## 三河中央支部長 鈴木 浩人

---

新春のお慶びを申し上げます。

令和6年度より支部長の任され日々支部活動を如何にすれば良いか他支部活動参加・他支部長と対談して模索した令和6年度でした。

人望も知識もない私です。

就任当初は何をやるのか分かりませんでした。先ずの支部長様・先輩役員様、理事合宿での学びで三河中央支部活動の運営のやり方を教えていただきました。

令和6年度の反省を踏まえ、令和7年度は「これ良いじゃん」という活動を他支部協同でやりたいと考えております。



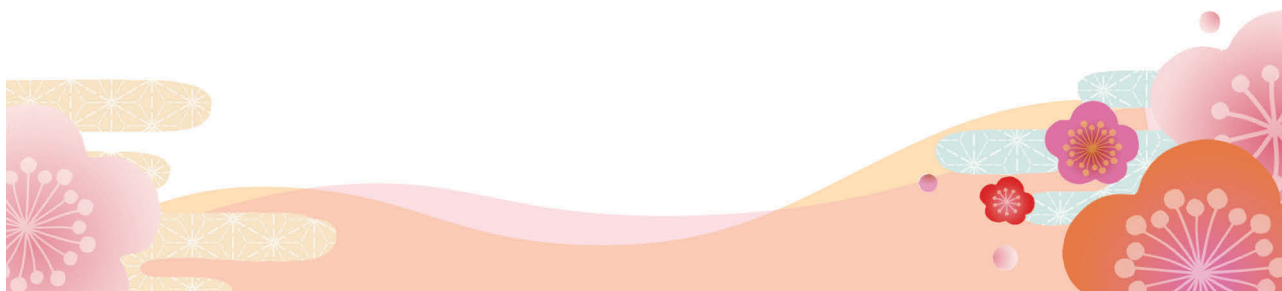
## 三河西支部長 時吉 康介

---

謹んで新春のお慶びを申し上げます。

旧年中は会員の皆様、賛助会員の皆様をはじめとする数多くの方々のご支援ご協力を賜り活気ある支部活動が出来ましたこと厚く御礼申し上げます。

保険業界に目を向けると不正請求・カルテル問題、情報漏洩とおお客様の信用を失墜させる出来事が噴出しています。我々保険代理店としましては、お客様第一主義を貫き、時代に即した販売・運営が求められております。代協活動を通して多くの会員様と情報を共有し一致団結して「チーム代協」でこの大変革期を乗り越えて邁進する所存で御座います。本年も明るく楽しい、そして何よりも代理店の皆様に有益な代協を目指して参りますので一層のご理解ご協力を宜しくお願い申し上げます。



## 名古屋東支部長 田中 邦夫

---



新春のお慶びを申し上げます。

日頃より代協活動にご協力頂き有難うございます。

昨今、保険業界の保険金不正問題、保険料調整行為等業界への信頼を損ねる事態にまで発展してしまいました。

今後は、制度改革が進み信頼回復へ向け法整備が進んで行くと思われます。

そして、私たち会員も代協活動を通し業界への改革に僅かながらでも発展に向け働きかけをし各会員様と意識の向上を図り、学び、語り合い、楽しみながら支部の発展に繋げて代理店の品質向上に役立て出来る会になればと考えております。

本年もどうぞ宜しくお願い致します。

## 名古屋西支部長 林 富士子

---



新しき年に向けて

日本代協は発足80年の歴史ある団体であり、損害保険を通じて、お客様に寄り添った人間関係を築きあげ活動してきたプロ集団の皆様方です。

近年は天災の多発、日常生活から経済迄変動が激しいですが、生成AI、DX等も上手に取り入れ、会員同志パートナーシップを結び、同じ目的に進む心と共に諦めない、成長への意欲、仲間との協力を大切にし、時を大切に生かし、共に前進しましょう。

## 名古屋南支部長 荒川 清

---



昨年4月に支部長就任してはや1年になろうとしています。名古屋南支部役員で支部活動の活発化をいろいろ考えセミナー等行ってきました。これもひとえに皆様のおかげと深く感謝しております。

今、金融庁では損害保険制度に関する多くの諸問題に対し議論が行われ、私ども保険代理店の環境も変わろうとしています。その一助になるよう、今年も引き続き、皆様と共に成長し、さらなる飛躍を目指してまいります。どうぞよろしくお願い申し上げます。

## 名古屋北支部長 渡部 高宏

---



新春のお慶びを申し上げます。

昨年は会員さまや賛助会員さまのご支援のもと、活動を無事に終えることができました。

本年も、名古屋北支部の例会参加率50%以上の目標と、損害保険業界の発展に向けて、一層の努力を重ねてまいります。

引き続き、ご理解とご協力を賜りますようお願い申し上げます。皆様のご健勝とご多幸を心よりお祈り申し上げます。

## 尾張支部長 岩田 康哲



新春のお慶びを申し上げます。

2024年は、新型コロナウイルスの影響も無くなり、尾張支部としてものびのびと活動が出来、2年続けて大規模なセミナーを開催する事が出来ました。

今年は、社会貢献、野外活動、他企業とのコラボレーションなど地域に密着した支部活動を積極的に行っていこうと思っております。

尾張支部は例会、交流会も行っており代協活動役員による報告事項、賛助会員様からの情報提供、勉強会など食事を取りながら行っております。

多くの方の参加をお待ちいたしております。

楽しく実のある尾張支部を作ってまいります、本年もよろしくお願いいたします。

## 知多支部長 代口 榮一



2024年度は、「サステナブル」～持続可能な代協活動を～という方針をかかげて支部運営をしてまいりました。

代理店経営において、顧客満足度や社員満足度を上げながら代理店の経営環境の改善に努める事も必要かと思えます。その代理店の経営環境改善を訴える組織としては、損害保険代理業協会しかありません。我々が持続的に代理店経営を行うためには、この代協の存在は不可欠です。そんな組織ですが、毎月の知多支部例会の参加率は2割前後です。代理店の声を国に届けるために、代協存在意義を高めるよう支部例会の参加率を50%に上げる事を試みています。

代理店経営や代協活動を行う際に、それぞれの業務バランスが大事だと思います。持続可能な代協活動が持続可能な代理店経営に発展出来る様、支部の皆さんと築き上げていきたいと思っておりますので、本年も宜しくお願い致します。



### 委員会報告

### 教育委員会

委員長 水田 真史

第一回	6月18日	教育委員会の任務と今年度の方針について
	7月30日	コンサルティングコース運営スタッフサポート業務(5名)
第二回	8月20日	日本代協アカデミー登録推進について
第三回	10月29日	コンサルティングコース運営スタッフの流れについて
	11月 1日	出前授業研修会
	11月20日	コンサルティングコース運営スタッフサポート業務(5名)
第四回	1月21日	コンサルティングコース申込の進捗について
	1月27日	高校生向け出前授業の実施
第五回	未定	

- ・コンサルティングコースセミナーにて運営スタッフとして参加した。
- ・中高生向け出前授業の実践に向けて研修会を実施した。
- ・日本代協アカデミーの登録推進を行った。
- ・トータルプランナー認定カードの登録推進を行った。
- ・コンサルティングコース受講者募集に向けて委員会全員で取り組みを行った。



## 委員会報告

### 組織委員会

委員長 手戸 健一

第一回	7月19日	今年度の活動内容確認
第二回	10月28日	上期の新入会員の共有と下期の活動確認
第三回	12月11日	現状の確認 代賠セミナー・オリエンテーション打合せ

- ・7月に第一回の委員会開催 今年度の活動を委員会で共有 新活動と作戦会議
- ・今年度は日新火災代理店さんにアプローチ 情報提供を強化
- ・入会金の無料キャンペーンを使った、仲間作りの活動
- ・日新火災代理店の例会で代賠セミナー案内と愛知県代協の案内配布
- ・代賠セミナー「オンラインセミナー実施」その後のフォロー
- ・愛知県代協オリエンテーションの実施「賀詞交歓会での開催」
- ・三井住友海上のアドバンスクラブの会合で代賠必要性を発表し代協アピール
- ・前年は6回の開催でしたが今年度は3回の実施  
(新入会員の状況により緊急会議を予定していたが、三回の委員会で終了)



## 委員会報告

### 企画環境委員会

委員長 若松 洋子

第四回	2月13日	R5年度の活動振返り・次年度の申し送り・8冠について
第一回	7月16日	今年度委員会事業内容確認、不公正募集案件共有
第二回	10月 3日	リスクマネジメント講座・JSA-S1003・社労士認定・事業継続力強化計画・BCP取り組みについて論議した。

- ・年度内最終の委員会は行わず東海ブロック会議の資料をメールにて共有した。
- ・不公正募集についてGoogleフォームから報告できる様に従来のシステムを改善した。
- ・事業継続力強化計画の取り組みからの保険収入に繋がった好取組事例を3件報告した。
- ・今後の代理店活動に必要な不可欠となる JSA-S1003への取り組みを行った。



## 委員会報告

### 財務委員会

委員長 川松 真悟

第一回	8月 8日	支部預金通帳の名義変更、四半期ごとの決算報告について
第二回	2月13日	年度末決算報告、支部活動費について

- ・支部長が交代した支部の預金通帳の名義変更手続きを実施。
- ・四半期ごとの決算報告と年度末の決算報告について討議
- ・定款と会費規定の改定を前に各支部の活動費についてルールを再確認。



## 委員会報告

### 広報委員会

委員長 佐野 正義

第四回	3月14日	R5年度の活動総括・反省・次年度の申し送り
第一回	6月14日	今年度の事業内容確認
第二回	8月 6日	賛助会員様の広告掲載方法検討・意見交換会の開催について
第三回	11月18日	賛助会員との意見交換会開催事前準備
第四回	11月29日	賛助会員との意見交換会の実施
第五回	3月11日	意見交換会の意見集約・次年度への課題検討

- ・賛助会員様の独自広告を各支部だよりに添付する活動を行った。
- ・賛助会員様との意見交換会を実施し次年度展開する事業内容を確認した。
- ・代協だよりの作成に関し構成を討議した。



## 委員会報告

### CSR委員会

委員長 伊藤 準

第一回	7月29日	今年度の事業内容確認
第二回	9月18日	ぼうさい探検隊進捗確認、清掃事業活動役割確認
第三回	12月17日	ぼうさい探検隊結果、次年度CSR活動方針確認

- ・10/5豊川稲荷、10/19熱田神宮清掃事業を企画するも、ともに雨天により中止  
次年度は清掃事業も含め求められるべくCSR活動を企画したい
- ・10/9無保険車追放キャンペーンとして金山駅北南口においてティッシュ配りを実施
- ・11/29秋の交通安全出発式に参加
- ・次年度は早めにぼうさい探検隊を募集し地域の安全に努めたい





活動報告

# 愛知県代協オリエンテーション

開催日  
2025年2月4日（火）





活動報告

# 賀詞交歓会

開催日  
2025年2月4日(火)





## 活動報告

### 愛知県代協と損保協会中部支部委員会との懇談会

開催日 2024年11月25日(月)



### 賛助会員との意見交換会

開催日 2024年11月29日(金)



### 会長 Live AICHI

開催日 2024年12月20日(金)



# 「シン・代理店価値」～ これからの代理店が目指す道 ～



開催日：第1部（式典・パネルディスカッション・基調講演の部・懇親会の部） 2024年11月15日（金）  
第2部（分科会の部） 2024年11月16日（土）

### 三河中央支部 長谷川 和士

#### 第1部：式典・基調講演・パネルディスカッションの部

今回初めて式典へ参加させていただき、全国から集まれた代理店の方たちを目の当たりにし、改めて非常に大きな組織に属しているのだというのを再認識致しました。また、式場の大きさ華やかさにも驚愕いたしました。

基調講演をしていただきました原田様、パネルディスカッションをしていただきました永野様・長岡様共通して使用されていたツールがSNSでした。SNSの使い方が自社アピール、保険の基礎知識、作業風景の共有化等三者三様でしたが非常にうまく使用され時代にのった動きをされているなど思い大変参考になりました。

#### 第2部：分科会の部

分科会では「損保問題」の本質と保険会社経営の今後を探るという題目で上村教授の講義を受けました。保険会社のカルテルやビックモーター問題など詳しく説明いただき、改めて重大な事件であったことが再認識できました。ビックモーター問題については保険の根底を覆すような大問題だとおっしゃっていたのが衝撃的でした。また、大手損保3グループが政策保有株を29年までに0にするとの事を始めて知りましたが、これがどのように代理店へ影響してくるかが私には理解できませんでしたが、代理店にとっても大きな変化が起こってくるのではないかと想像は出来ましたので、これからの変化についていけるよう意識をしていきたいと思いました。最後に、これからの損保業界では自立した高品質の代理店の位置は相対的にたかまる（はず）との事でしたので、お客様本位のご案内を当然としコンプライアンスを遵守し高品質な代理店を目指して頑張りたいと思います。

### 三河西支部 時吉 康介

#### 第1部：式典・基調講演・パネルディスカッションの部

初めて参加させて頂きました。全国から400名もの代協会員が集うと聞き驚きましたが、初対面にも関わらず中島全国副会長（福岡県代協）に声を掛けて頂き代協に対する熱い思いを伺うことが出来て感銘を受けました。

式典では功労者表彰で代表挨拶をされた泉 健彦さま（長崎県代協）に名刺交換を申し出て、長らく長崎県代協を牽引されてこられた原動力となる思いや考え方を勉強させて頂きました。

基調講演では左官屋さんの話でしたが業種は違えど新人育成のために視点を変えたアプローチで育成していること、求人面ではイメージを変えて全体像をアピールすることを学びました。

業界を変えていくという高い志を持つリーダーには人が引き寄せられるのでしょう。

パネルディスカッションではこれからの代理店が目指す道と題してお二方のお話を伺いました。  
他社には真似出来ない差別化したサービスを前面に出し地元地域に限らず広域に渡り販路を拡げておられることに感心しました。

## 第1部：懇親会の部

まさかの立食で直径30cmほどのテーブルに16名が割り振られたことには驚きましたが、400名もの参加者がいれば仕方なかったのかもしれない。

壇上では各保険会社代表者が整列しており日本代協の影響力を垣間見た気がします。

政治介入して欲しいとは思いませんが、保険代理店の価値向上のためにも「物言う組織」として発言力を持ち続けられる様に日頃の例会出席率を改善しなければと改めて感じました。

## 第2部：分科会の部

福岡大教授の上村先生より「損保問題の本質と保険会社経営の今後を探る」をテーマに講演頂きました。  
金融庁の有識者会議での提言で顧客本位の業務運営の徹底や代理店手数料ポイント制度の適切性確保、過度な便宜供与等の制限や乗合代理店の適切な比較推奨販売などを言われているが、これで本当に保険会社は変わるのか？

そもそも当たり前が出来ていない現状に嘆くしかない制度に意味があるのか等、投げかけて考えさせられる講演でした。

## 名古屋東支部 岡野 弘太郎

### 第1部：基調講演

私はモーター代理店なので、同じ職人さんを従業員に抱える左官業の方の講演を楽しみにしていました。通常、一人前になるのに10年かかる左官職人育成を3~4年で一人前に育て上げる技法にとっても感銘を受けました。また、それらを業界団体が一丸となって資料を共有し、また作成した従業員教育関連の資料を惜しみなく同業他社へ提供するというスタイルに、業界団体のあり方を考えさせられました。

個社では、金銭的にも人力的にも難しいことを、同業他社と協力しながらお互いが成長できるステージを作る。このような事が出来れば、団体に所属する意義が発生し参加者が自然に増えるのではないかと思います。

これを、愛知県代協に当てはめると、どのような事が出来て、またどのような事が期待されているのか。ここに代協の未来が隠れているのではないかと思います。

### 第1部：パネルディスカッション

ディスカッションの中で、三重県代協の(株)ライフステージさんのお話がとても興味深かったです。福祉関連企業の保険を主に活動されているとの事でしたが、どのようなリスクがあるのかを徹底分析し、それらをコンサルティングしていくというスタンスに、驚きながらも、素晴らしいと思いました。

損保代理店は、損害保険のプロではあるが、契約者が経営する業種のプロではないのが通常です。しかしその業界を研究し、契約者より発生するリスクを知り尽くした上で、必要な補償を提案するスタイルは、ニッチではあれど確実に契約者の信頼を勝ち取り「その道のプロ」になれると思いました。全国からお客様が殺到しているとの事で、広く浅くより狭く深くがニーズにマッチしていると感じました。

## 第2部：分科会 植村ゼミ

保険会社の収益が悪化している理由などをデータを元に詳しく解説されていました。

数値を見ると、東京海上日動に収益力が突出していることが、改めて感じられました。

火災保険、自動車保険ともに損害率が上がり本業外収益に頼る状況のなか、損保代理店としてどのような貢献が出来るのか。なかなか難しく代申保険会社の収益改善努力を祈るばかりです。

## 尾張支部 古田 篤 史

### 第1部：式典・基調講演・パネルディスカッション

式典は終始厳粛な雰囲気で行われ、身の引き締まる想いでした。自賠償のみ取り扱う弊社がこういう場に参加できたことに感謝申し上げます。

基調講演は有限会社 原田左官工業所の原田 宗亮氏をお迎えし、業界を変える働き方改革の実践について、実際に取材を受けたテレビ番組のVTRを踏まえながら講演を頂きました。自分も本業（自動車車体整備工場）において多くの職人を雇っておりますが、年々進む高齢化の波は避けられず、若年層の取り込みには苦労が絶えません。どの業界も外国人の力を借りなくてはいけない時代になっていると思っていましたが、原田氏の講演の中身は、そういった自分の考えを一刀両断するかの如く、大きな刺激を与えてくれました。『若くても、女性であっても、魅力ある仕事・待遇であれば入社後も継続して成長・活躍できる』ごくごく当たり前の結論かもしれませんが、これをしっかり実践できていることに感銘を受けました。保険代理店ではない業態の話が、却って自分にとっては非常に近い感覚で聴くことができました。

パネルディスカッションは、特徴的な運営（従業員がイキイキと働いている）をされている2社をファシリテーターがつなぐ形のパネルディスカッションでしたが、どちらかという、取り上げられた2社の紹介に留まってしまった印象が拭えず、『ディスカッション』する部分をもう少し見たかったというのが本音です。

## 第2部：分科会 植村ゼミ

カルテル問題とビッグモーターによる不正請求問題の二大問題を取り上げ、福岡大学教授の植村信保氏にお話を頂いた。車体整備業が本業の自社にとって、ビッグモーターに端を発する不正請求問題は非常に身近なテーマであり、興味深いものがあった。今回の事件は、保険会社が不正請求を黙認することが保険料にどのような影響を与えるかということにも触れられており、一介の車体整備工場として、適正な修理をすることの意味を改めて考えさせられる機会となった。

### 編集後記

今年も無事に賀詞交換会を終えることが出来ました。ご参加頂きました皆様ありがとうございました。

すっかり2月開催が定着してしまいましたが次回も2026年2月2日月曜日に開催と決まっております。

オリエンテーションと当時開催出来る日程ですのでご容赦下さい。

新年度からは賛助会員様との連携事業を開始して参ります。

会員の皆様、お客様に喜んで頂けるような活動を目指していきますのでご期待下さい。

広報委員長 佐野 正義

# 仲間づくりのお願い

近年、代理店合併・廃業等が進み会員の減少が続いております。  
このままだと愛知県代協の活動が制限されかねません。

**皆様の代理店のお仲間を是非ご紹介してください！**

**保険会社の中だけでは得ることのできない情報、保険会社の枠を越えて多くの仲間との交流・情報交換や研修等を通じ、損害保険業界の明日をともに築いて行きましょう。**

## 愛知県代協の目的

本会は、損害保険の普及と保険契約者の利益保護を図るため、損害保険代理店の資質を向上させることにより、

その業務の正常な運営を行うことを確保し、併せて損害保険事業の健全な発達に寄与することを目的としています。

## 代協会員の特典

### 「代理店賠償 日本代協プラン」への加入

自由化の進展に伴い、消費者には自己責任が求められる一歩で、我々代理店においても、「保険業法283条」により契約者に対する賠償事案が増加しており、保険販売業者としての責任が厳しく問われるようになりました。

このような状況のもと、幅広い補償範囲の内容のプランをご提供しています。

### 代協正会員のための日本代協アカデミー

「日本代協アカデミー・ネットチャンネル」は受講者の学習状況を簡便に管理できるeラーニング形式の学習コンテンツと事業経営に役立つさまざまな情報コンテンツを配信する代協会員専用のサービスです。インターネットで簡単にアクセス、いつでもどこでもカリキュラムを利用できます。

### 上記以外にも次のような特典があります

BCP・健康経営・SDGs・体制整備等の各種セミナー、研修会への参加、地球環境保護活動、会員相互の交流の支援、提携事業の利用、顧客向け情報誌の購入、「代理店経営サポートデスク」の利用、「代理店Web監査」、専用ホームページ構築支援サービス」等をご提供、ご利用いただけます。

# 日本代協アカデミー

ネットチャンネル

新規利用会員募集中

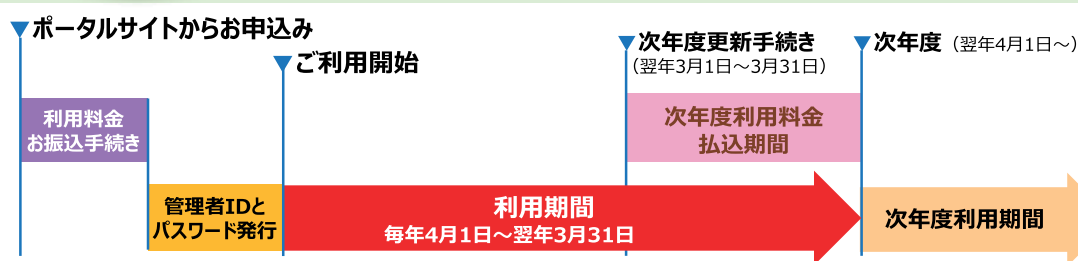
「日本代協アカデミー（ネットチャンネル）」は、受講者の学習状況を簡便に管理できるeラーニング形式の学習コンテンツと、事業経営に役立つ様々な情報を配信する日本代協会員専用のサービスです。

## サービスを利用するには？

- ご利用にあたっては、各都道府県代協の正会員になり、各都道府県代協にメールアドレスを登録する必要があります。
- ポータルサイトからお申込みいただけます。➡➡➡ Web申込み後、申込み時の連絡先メールアドレス宛に、ご利用料金の支払い手続きをご案内させていただきます。
- ご入金確認後、連絡先メールアドレス宛に、アカデミーを利用するための「管理者IDとパスワード」をお送りします。



<https://nd-academy.net/>



## 利用料金 (税込)

\* 毎年4月1日～翌年3月31日の1年間

お申込み日	4月～6月	7月～9月	10月～12月	1月～2月
	A(全期間分100%)	Aの75%料金	Aの50%料金	Aの25%料金
1人	6,000円	4,500円	3,000円	1,500円
2-9人	12,000円	9,000円	6,000円	3,000円
10-19人	25,000円	18,750円	12,500円	6,250円
20-29人	38,000円	28,500円	19,000円	9,500円
30-49人	55,000円	41,250円	27,500円	13,750円
50-99人	65,000円	48,750円	32,500円	16,250円
100-149人	93,000円	69,750円	46,500円	23,250円
150-199人	120,000円	90,000円	60,000円	30,000円
200-299人	170,000円	127,500円	85,000円	42,500円
300-499人	200,000円	150,000円	100,000円	50,000円
500-699人	250,000円	187,500円	125,000円	62,500円
700-899人	300,000円	225,000円	150,000円	75,000円

- ▶ お支払いいただく料金は、申込み日からサービス利用期間の終了日（3月31日）までの利用料金です。
- ▶ サービス利用期間中に利用人数の変更があっても、料金は変わらず、返金などはございませんので、次年度の契約更新時に変更のあった利用人数に応じた料金でお支払いください。
- ▶ サービス利用期間途中でご利用を中止される場合、返金はございませんので予めご了承ください。
- ▶ 毎年3月からは、次年度分の新規申込を受付します。

NDA-Flyer-20240215-A



# 日本代協アカデミーの魅力をご紹介します！

組織力強化

基礎力強化

実践力強化

日本代協

コンプライアンス講座



代理店目線

セカンドオピニオン

やさしくわかる  
公的保険のポイント

個社商品 理解度確認テスト

2023年6月 傷害疾病保険

業界横断・全国網羅

全国どこからでも  
いつでも

年間学習計画を作成

損保未経験者から  
若手・中堅まで独自の  
計画が立てられる！！



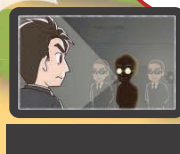
Web  
セミナーを視聴

遠くで開催された  
セミナーを  
お好きな時に！！



コンプライアンス  
講座受講

毎月代理店メンバー  
全員受講で意識高め！！



スキマ時間に  
スマホやタブレットでも



日本代協アカデミー <https://nd-academy.net/>

ご登録・ご利用方法をポータルサイトでご案内



一般社団法人  
**日本損害保険代理業協会**  
INDEPENDENT INSURANCE AGENTS OF JAPAN, INC.

●ご登録等に関するお問い合わせ先  
日本代協アカデミー・ネットチャンネル|事務運営会社  
株式会社 日企  
東京都千代田区神田多町2-1 神田東山ビル2F  
【電話】03-5209-3771

NDA-Flyer-20240215-B

# コンテンツご利用のための利用者登録の流れ

日本代協アカデミーのご利用にあたっては、ポータルサイトからお申込みいただき、ご入金いただいた後に発行される「管理者IDとパスワード」を用いて、代理店の管理担当者が利用者を登録します。

※ お申込み方法の詳細に関しては、裏面を御確認下さい。

## 1 IDとパスワードを準備

★ログインIDとパスワードは「管理者用」と「利用者用」の2種類があります。

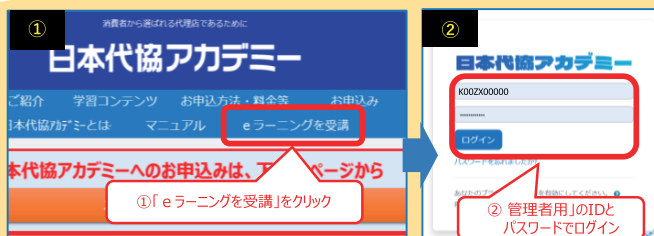
**管理者ID**  
利用者登録や学習管理に使用します

代理店内の受講者（利用者）を登録したり、学習状況を管理する際に使用します。  
管理者IDとパスワードは、お申込み手続きを行い、ご入金を確認された後に、運営会社から、お申込みいただいた代理店の管理担当者へメールでお送りいたします。（管理者用IDとパスワードではコンテンツの閲覧はできません。）

**利用者ID**  
学習する際に使用します

利用者IDは、管理担当者が管理者IDを使用して登録・変更・削除を行います。  
登録にあたっては、代理店内の利用者のID（メールアドレス）とパスワードをご準備ください。  
（利用者IDは原則メールアドレス、初期パスワードは半角英数8文字以上を推奨します。）  
メールアドレスを所有していない募集人については、募集人IDでも登録可能です。

## 2 管理者IDとパスワードでログイン



日本代協アカデミーのポータルサイトにアクセス

<https://nd-academy.net/>

- ① 上部のメニューにある「eラーニングを受講」をクリックして、eラーニングシステムを起動します。
- ② 「管理者用」のIDとパスワードでログインすると管理者用の画面（ダッシュボード）が表示されます

## 3 管理者用画面で「利用者」を登録



- ① 画面の上にある「代理店管理」をクリックして代理店管理画面に入る。
- ② 「利用者ID管理画面へ移動」をクリックして利用者ID管理画面に入る。
- ③ 画面の右にある「+新しいユーザ」をクリックして入力画面を開く。
- ④ 新しいユーザーの画面で、サイトを利用する方のユーザー名（メールアドレスを推奨）、必要事項を入力します。
- ⑤ 入力内容を確認して「保存」すると、利用者の一覧に表示されます。

★管理者も自分自身を「利用者」として登録します。

★従業員の方等の利用登録も同時にお済ませください。

### ★登録項目

- ・ユーザー名：ログインIDになります（利用者本人のメールアドレスを推奨）
- ・新しいパスワード…半角英数8文字以上
- ・姓 ・名 ・メールアドレス

利用者登録が完了したら管理者画面からログアウトし、eラーニングのトップページから「利用者IDとパスワード」でログインし、コンテンツをご利用ください。



一般社団法人  
**日本損害保険代理業協会**  
INDEPENDENT INSURANCE AGENTS OF JAPAN, INC.

### ●ご登録等に関するお問い合わせ先

日本代協アカデミー・ネットチャンネル事務運営会社  
株式会社 日企  
東京都千代田区神田多町2-1 神田東山ビル2F  
【電話】03-5209-3771

NDA-Flyer-20240215-C

代協正会員 各位

日本代協広報委員会編集

一般社団法人 日本損害保険代理業協会

# 「みなさまの保険情報」 新規利用者募集について

損保業界をめぐる環境が激変する中、プロ代理店としてお客様からの信頼を一層高めるために、継続した正しい情報の提供と適切なアフターサービス・アフターケアが必要です。

「みなさまの保険情報」は、

- 「満期更改時の情報提供による他代理店との差別化」
- 「定期訪問時の接触手段ツール」
- 「新規開拓するためのドアノックツール」
- 「お客様との関係を強化する」

など様々な用途で活用できます。

また、お客様も、懇意の代理店からの色々な情報を求めています。「みなさまの保険情報」を受け取ったお客様からは『**こんな情報がほしかった!**』と好評を得ています。

カラーで読みやすく、リーズナブルな価格で販売しておりますので、この機会に是非ご利用下さい。



【内容と構成】 A 4判 4頁 (1・4頁はカラー／綴り穴2か所)

<b>1頁</b>	保険業界のトピックスを中心に解説や情報を提供	<b>2頁</b>	消費者に役立つ保険情報を掲載
<b>3頁</b>	事業者に役立つ保険情報を解説・掲載	<b>4頁</b>	消費者に役立つ身近な話題・情報を掲載

4頁の下段に代理店名記載欄あり (たて6cm×よこ17cm)

お申し込みはこちらのQRコードからもできます。



【発行】年4回 (1月、4月、7月、10月)

## ● 価格例① 紙ベース(基本)

購入部数は年間200部 (50部×発行回数4回)以上です。

年間購入部数	価格(税込)	年間送料
200部(50部×4回)	5,800円	2,000円(1回あたり500円)
240部(60部×4回)	6,960円	2,840円(同 710円)
600部(150部×4回)	17,400円	3,560円(同 890円)
800部(200部×4回)	20,800円	無料

## ● 価格例② 紙ベース(代理店名入れ)

年間800部以上のご購入者が対象

●初年度のみ以下の1および2の料金が加算されます。

1. データ作成費(初年度のみ)

①P1(表紙のタイトル変更): 2,000円

②P4(裏表紙の下段枠内に代理店名、住所等)を挿入): 2,000円

※①と②を変更する場合は4,000円、①の「みなさまの保険情報」のタイトルはそのままに、②のみを行う場合は2,000円となります。

2. 製版代(初年度のみ): 4,120円

年間4回分部数	価格(税込)	送料
800部	58,550円	無料
1,200部	73,200円	無料

■オプション ●封入用三つ折り納品(弊社にて三つ折りにして納品いたします): 1部4円

## ● 価格例③ データ(PDF)

紙ベース購入部数(年4回分)	データ販売価格(年4回分)(税込)
未購入(PDFのみ購入の場合)	21,000円
~ 400部未満	8,400円
400部以上~ 800部未満	4,200円
800部以上~ 1,200部未満	2,100円
1,200部以上	無料

購入部数別の価格一覧、オプションの追加でのご提供については、日本代協ホームページをご参照ください。

<https://www.nihondaikyo.or.jp/>

# お申込み

◇注文は年間4回分の一括契約。以降、新日本保険新聞社に中止の申し出が無い限り自動継続。

◇申込み単位

①基本の場合：年間200部（50部×4回）以上、追加は年間20部（5部×4回）単位。

②タイトル・代理店名刷込の場合

：年間800部（200部×4回）以上、追加は年間40部（10部×4回）単位。

◇代金の支払方法：郵便局・コンビニ振込みまたは口座引落としで年間4回分を一括払い。

（年間400部以上は2分割または4分割払可）

◇お申込みは、下記の「購入申込書」または右の「QRコード」から。



FAX  
送信方向

**FAX【06-6225-0551】**

**(株)新日本保険新聞社**

TEL 06-6225-0550

## 「みなさまの保険情報」購入申込書

(※)は必ずご記入下さい。

申込日 年 月 日

貴社名 (※)	
ご担当者名 (※)	
お送り先住所 (※)	(〒 — ) 都道 府県
電話番号 (※)	— —
メールアドレス	@
正会員番号	

■お申込み内容 (おわかりになる範囲でご記入下さい。不明な点は(株)新日本保険新聞社からご連絡します)

購入開始年月	年 1・4・7・10 月分から「みなさまの保険情報」を申し込みます。 (購入開始月に○を付けて下さい)		
お申込み形態 ご希望の項目に○を付けて下さい	1. 紙ベースを申し込みます。 2. データ(PDF)を申し込みます。 3. 紙ベースとデータ(PDF)を申し込みます。		
お申込み部数 (年間4回分)	(①基本の場合は年間200部以上、追加は年間20部単位 ②タイトル・代理店名刷込の場合は年間800部以上、追加は年間40部単位)		部
納品サイズ ご希望の項目に○を付けて下さい	1. A3サイズ(折り無し・無料) 2. A4サイズ(二つ折り・無料)		
オプション ご希望の項目に○を付けて下さい	三つ折り(有料)	タイトル・代理店名の刷込み(有料)	
支払方法 ご希望の項目に○を付けて下さい	郵便局・ コンビニ振込み (振込用紙を送付します)	口座引落とし	支払回数
			一括払い

国民年金基金 愛知支部 御中

国民年金基金加入希望者紹介票

愛知県代協 事務局

※加入希望者の方は、愛知県代協事務局まで申し込みください。

FAX 052-203-8723 メールアドレス [info@aidaikyo.org](mailto:info@aidaikyo.org)

以下の方につきまして、国民年金基金の加入を検討していますので紹介いたします。

(フリガナ) 氏名	
住所	〒
生年月日	昭和・平成 年 月 日
性別	男性 ・ 女性
電話番号	— —
E-MAIL	
連絡を希望する 曜日・時間帯など	
(紹介者) 代理店名・会員名	
備考	

加入希望者に対しては、以下のことを確認致しました。

1. 加入希望者は国民年金基金第1号被保険者または任意加入被保険者であること
2. 加入希望者は国民年金保険料を納付していること
3. 加入希望者は全国国民年金基金または全国国民年金基金から委託を受けた者から国民年金基金の加入勧奨を受けることに同意していること
4. 加入希望者は加入希望者の個人情報を国民年金基金の加入勧奨に関する業務以外の目的で利用することはないことの説明を受けたこと

以 上



代協会員専用

# 代理店経営サポートデスク

## ● 経営相談方法は 3 種類



**03-6268-0788** (直通)

※毎週 水曜・木曜 10時～16時



[agsupport@nihondaikyo.co.jp](mailto:agsupport@nihondaikyo.co.jp)



**zoom**

ご相談者からの  
招待メール方式

## ● 代理店経営相談室長紹介

日本代協アドバイザー 粕谷 智 (かすや さとる)

< 略歴 > 1979年「安田火災海上保険」(現 損保ジャパン)入社、  
2019年3月末に「損保ジャパン」を退職  
10年間の代理店経営相談400件以上の実践経験を  
業界で幅広く活かすために、同年に「株式会社粕谷企画」を設立  
2019年度に日本代協アドバイザー、RINGの会アドバイザーに就任  
損保3社代理店経営支援部門の業務顧問を務める  
2022年3月 防災士試験合格、同年4月に日本防災士機構の防災士として認証

< 執筆 > ◇inswatch Professional Report  
「SDGsで代理店経営を Reデザインする」2020年2月28日 配信  
「災害に強い町づくりに向けた代理店経営への提言」2020年12月25日 配信  
「保険代理店の防災士のススメ」2022年4月22日 配信  
「ジギョケイと代理店経営」2023年3月31日 配信 他、業界紙にコラム執筆



## ● 相談実績 268件 (2023年3月末現在)

- ◆ 代理店人事、労務関係・・・45件 ◆ 体制整備、FD宣言・KPI関係・・・26件
- ◆ 代理店合併、事業承継関係・・・58件 ◆ BCP、事業継続力強化計画認定関係・・・72件
- ◆ その他、経営全般関係・・・51件 ◆ 未分類・・・・・・・・・・・・・・16件

## ● ご相談者 (会員) の声

いつもの確かな回答やアドバイスを頂きありがとうございます。早々に資料もありがとうございます。  
(代理店労務管理)

ありがとうございました。  
お客さまに選ばれる代理店になれるよう頑張ります!  
(経営ビジョン)

平素は代理店経営に関する有意義な情報を提供いただき感謝申し上げます。  
(代理店決算簡易分析)

BCPの大切さをご指摘の通りと存じます。引き続き、アドバイス賜れますよう、何卒よろしくお願い申し上げます。  
(BCP策定)

事業継続力強化計画認定書届きました。何度も何度も修正して頂いたおかげです。本当にありがとうございました。  
(事業継続力強化計画認定申請)

おかげさまで先日からアドバイスして頂いた内容で、一緒になる代理店さんと税理士さんなど交えて合併の話を進めています。  
(代理店合併課題・ホームページ作成)

サポートデスクは非常に良いです♪  
会員(相談者)の声は「大変満足」です。引き続き、よろしくお願い申し上げます。  
(経営相談体制全般)

※ 4月1日より室長が 岸 哲朗 氏 に交替されます

No.	会社名	担当者名	所在地	TEL FAX
1	株東京海上日動 キャリアサービス	戸谷 徳重	460-0002 名古屋市中区丸の内3-20-17 KDX桜通ビル2F norie-totani@tokiomarine-tcs.jp	052-972-0600 052-972-0601
2	有岐垣創建	佐藤 有巨	503-0931 大垣市本今5丁目87番地 giensouken@vega.ocn.ne.jp	0584-87-2633 0584-87-2635
3	株タケヒロレッカー	後藤 眞伯	491-0822 一宮市伝法寺5丁目4番地11 rescue@takehiro24.com	0586-77-7089 0586-76-9935
4	MS&AD スタッフサービス(株)	藤田 麻仁代	451-8650 名古屋市西区名駅2-22-9 あいおいニッセイ同和損保名古屋ビル11F mamiyo.f@ms-ad-hd.com	052-571-3585 052-571-3595
5	株JCM 名古屋支店	村瀬 純也	460-0003 名古屋市中区錦1-8-11 DPスクエア錦五階 j-murase@jcmnet.co.jp	052-219-8555 052-228-2033
6	三裕産業(株)	蓑部 貴文	455-0804 名古屋市港区当知3-2904 sanyusangyo@flute.ocn.ne.jp	052-383-6520 052-383-5474
7	有ロードサービス 豊橋	大場 篤	440-0086 豊橋市下地町字宮前29-1 a.ohba@sweet.ocn.ne.jp	0532-54-9299 0532-54-9266
8	株川口硝子店	森野 正裕	456-0052 名古屋市熱田区二番1丁目14-12 info@autoglass-kawaguchi.co.jp	052-671-8872 052-671-5868
9	株トヨタレンタリース 愛知	峯村 伸治	466-0058 名古屋市昭和区白金3-17-15 shinji-minemura@mail.trl-aichi.jp	052-883-2116 052-889-1489
10	株タウ	須永 隆博	461-0004 名古屋市東区葵1-19-30 マザックアートプラザ10F NAGOYA@tau.co.jp	052-930-6711 052-930-6712
11	株イケダ	池田 茂	501-0121 岐阜市江崎北4-8 joho@homestep.com	058-213-3730 058-213-3731
12	SD Financial Technology(株) (SDフィナンシャルテクノロジー(株))	波木井 圭	810-0003 福岡県福岡市中央区春吉3-21-18 ジェスト25ビル1001 hokenvos.support@socio-diversity.co.jp	03-4431-1415 050-3488-2233
13	株ifオートサービス	和田 賢治	497-0005 愛知県あま市七宝町伊福江向2番地の5 if-rentacar@iandf-gr.jp	052-441-0480 052-441-0482
14	DRPネットワーク(株) 愛知地区	古田 篤史	486-0958 春日井市西本町2-8-1 furuta@furutabankin.com	0568-31-8050 0568-33-3985
15	マイのリレンタカー 春日井店	伊藤 英登	486-0901 春日井市牛山町1871-3 mainorikasugai@gmail.com	090-3258-3409 0568-32-5302
16	ネオライフインベスト メント株式会社	橘 紀篤	460-0008 名古屋市中区栄4丁目6-15 フォーティーンヒルズセンタービル9F info-investment@neolife.co.jp	052-269-1136 052-269-1137
17	株サザンダイア	南川 忠雄	460-0002 名古屋市中区丸の内3丁目6-27 EBSビル5階 A3号室 minamikawa@southerndia.com	052-212-7910
18	有ジール	柳井 美広	444-0009 岡崎市小呂町字一丁目12番地2 zeal-2002-koji@wing.ocn.ne.jp	0564-87-4886 0564-87-4885
19	株BrainForest	矢崎 健治	486-0845 春日井市瑞穂通4丁目54 yazaki@brainforest.co.jp	0568-86-5787 0568-86-5788
20	ジブラルタ 生命保険(株)	鈴木 淳弘	460-0002 名古屋市中区丸の内3-19-12 久屋パークサイドビル3階 Atsuhiko.Suzuki@gib-life.co.jp	052-957-2842 052-957-4180
21	株ネオライフ 不動産	橘 紀久也	460-0008 名古屋市中区栄4丁目6-15 フォーティーンヒルズセンタービル9階 nlf@neolife.co.jp	052-269-1662 052-269-1663
22	株ヨネムラ コーポレーション	米村 政美	490-1134 海部郡大治町東條高松23番2 yonemura@yoneco.jp	052-433-6400 0587-81-7510

No.	会社名	担当者名	所在地	TEL FAX
23	SOMPOひまわり 生命保険(株)	藤井 隆司	460-0002 名古屋市中区丸の内3-22-21 損保ジャパン名古屋ビル3F branch_zzb050@himawari-life.co.jp	050-2016-8578 052-972-6406
24	(株)はなまる	高口 耕輔	460-0002 名古屋市中区栄2丁目2-21 アーク白川公園ビルディング別館7F0701 nagoya@hanamaru870.co.jp	052-218-5000 052-218-6100
25	(株)Financial DC Japan	岩崎 陽介	460-0002 名古屋市中区丸の内3丁目4-30 クエスト丸の内ビル6階 assistant@f-dc-j.co.jp	0570-088-401
26	アチーブメント(株)	大見 遥	460-0008 名古屋市中区栄4-3-26 昭和ビル1階 haruka.omi@achievement.co.jp	052-249-3256 052-249-3257
27	三井住友海上 あいおい生命保険(株)	藤本 紀子	453-6114 名古屋市中区平池町4-60-12 グローバルゲート14階	052-589-8697 052-583-1607
28	あんしん社会保険 労務士事務所	岡本 邦裕	460-0008 名古屋市中区栄二丁目9番5号 アーク栄東海ビル9階 okamotosr@anshinsr.com	052-253-7803 052-308-8522
29	ラッキーブレインズ (株)	澤村 比呂志	497-0040 海部郡蟹江町城2-463 サンウイング加賀301 sawamura@luckybrains.jp	0567-43-9375 0567-43-9375
30	社会医療法人 杏嶺会一宮西病院	森 俊哉	494-0001 一宮市開明字平1番地 shun-mori@anzu.or.jp	0586-48-0088 0586-48-0028
31	(株)イチネン	関本 望妃	460-0008 名古屋市中区栄2丁目4番1号 広小路栄ビルディング4階 sekimoton@ichinen.co.jp	052-201-3681 052-220-1570
32	積和 トータルサポート(株)	林 光	460-0017 名古屋市中区松原3-13-43 hayashi0113@sekisuihouse.co.jp	052-746-0500 052-746-0515
33	(有)丸八	渡邊 武司	442-0854 豊川市国府町向河原49番地 info@maru8maru8.com	0533-87-2254 0533-87-2922
34	(有)K&N	杉江 一輝	475-0838 半田市旭町1-20-5 K&Nビル2F kandn.sugie@gmail.com	0569-24-5699 0569-24-0363
35	(株)T&R	栗田 隆一	452-0001 清須市西枇杷島町古城2-18-2 ryu13au@gmail.com	052-888-9470 052-890-8778
36	(株)TSUBASA	酒井 翼	452-0001 清須市西枇杷島町古城2-18-2	052-784-6703 052-784-6704
37	トラスティレンタカー (株)THREE	上村 正孝	446-0005 安城市宇頭茶屋町宮前10番1 info@trusty-rent.com	0566-91-4447 0566-91-4448
38	(株)ファブリカ コミュニケーションズ	平野 沙苗	486-0932 春日井市松河戸町1434-1 fab-sales@fabrica-com.co.jp	0568-36-9355 0568-36-8543
39	メットライフ 生命保険(株)	廣川 唯人	460-0008 名古屋市中区栄3-8-8 名古屋平和ビル8階 hirokawata@metlife.co.jp	052-269-7500 052-262-5721
40	(株)Liv. Design	原田 道	465-0045 名古屋市長東区姫若町3-2 KTCビル3F t-harada@liv-design.jp	052-704-7208 052-705-0094
41	J-net レンタリース(株)	海江田 貢	461-0005 名古屋市長東区東桜一丁目5番7号 kaieda@j-netrentacar.co.jp	052-231-8236 052-231-7107
42	(株)NorthStar	松本 拓雅	451-6090 名古屋市長西区牛島町6番1号 ルーセントタワー40階 takuga.northstar@gmail.com	080-5454-3456
43	(株)日本トリム 名古屋支社	大野 慎也	460-0002 名古屋市中区丸の内3-22-21 損保ジャパン名古屋ビル5F sohno@nihon-trim.co.jp	052-955-5211 052-955-5213
44	新海税理士事務所	新海 智隆	470-2214 知多郡阿久比町棕岡道上9番地1 info@shinkai-tax.com	0569-47-6880 0569-47-6881
45	株式会社チェンジ	白水 貴大	107-0061 東京都港区北青山1丁目3-1 アールキューブ青山3F ishii@i-change.com	050-7119-4988

\* 愛知県代協ホームページ <https://www.aichidaikyo.or.jp/>  
・「リンク」タグの賛助会員に掲載しています。



# 賛助会員法律事務所名簿

一般社団法人 愛知県損害保険代理業協会

弁護士法人 名古屋北法律事務所 弁護士 長谷川 一裕	〒462-0819 名古屋市北区平安2丁目1番10号 第5水光ビル3階
小林大悟法律事務所 弁護士 小林 大悟	〒440-0885 豊橋市中柴町9番地
寺部法律事務所 弁護士 寺部 光敏	〒440-0888 豊橋市駅前大通3丁目101-2 リバーサイドビル3階
弁護士法人TRUTH&TRUST 弁護士 三輪 陽介	〒450-0002 名古屋市中村区名駅2丁目45番7号 松岡ビルディング6階
浅賀法律事務所 弁護士 浅賀 哲	〒460-0002 名古屋市中区丸の内2-8-11 セブン丸の内ビル4階
足立法律事務所 弁護士 赤本 優	〒441-8021 豊橋市白河町61番地
弁護士法人 太田川法律事務所 弁護士 田中 亮次	〒477-0031 東海市大田町後田212-1 太田川ビル205号
井上剛法律事務所 弁護士 井上 剛	〒448-8525 刈谷市相生町3丁目3番地 富士ビルディング6階
弁護士法人 原田真典法律事務所 弁護士 原田 真典	〒444-0864 岡崎市明大寺町字道城ヶ入32-1 岡崎法曹ビル2階
二村綜合法律事務所 弁護士 二村 到	〒460-0002 名古屋市中区丸の内3丁目6番17号 ケイズ・ビー307号
西山・下出法律事務所 弁護士 西山 一博	〒460-0002 名古屋市中区丸の内3丁目6番27号 EBSビル5階

## 【相談ルールのお願ひ】

### ■愛知県代協の顧問弁護士「無料相談」について

- ① 申込書（別紙）事務局へFAX送信下さい。（事務局にて資料保存）
- ② 事務局よりご指名事務所にFAX（転送）します。
- ③ 指名弁護士事務所より連絡をお待ちください。（日程等を打合せください。）

\* 指名弁護士事務所より連絡無き場合は、事務協へお問い合わせください。

**①会員FAX ⇒ ②代協事務局FAX ⇒ ③弁護士事務所TEL ⇒ (打合せ) 会員**

**相談申込時の直接の申し入れは、ご遠慮ください。【申請ルール厳守】**

\* 相談依頼書は愛知県代協ホームページ <https://www.aichidaikyo.or.jp/>

・「その他」「各種資料ダウンロード」の「代協の運営に関する物」に掲載しています。



不公正と思われる保険募集等に関する報告書 ■

報告先：一般社団法人 愛知県損害保険代理業協会（担当：企画環境委員会）

FAX：052-203-8723

日常の営業活動の中で、保険販売等に関し、明らかに不公正と思われるケースや  
コンプライアンス上おかしいと思われるケース等ご報告下さい。

■報告者：代理店名( ) 氏名( )  
連絡先(電話： ) 所属支部( 支部)

■該当先 \*該当( )に○印を、会社名・担当者名をご記入ください。  
( ) 金融機関（銀行・信用金庫・共済等）  
会社名「 」・担当者名（ ）  
( ) ディーラー等  
会社名「 」・担当者名（ ）  
( ) 保険会社・共済等  
会社名「 」・担当者名（ ）  
( ) 勤務先「 」・担当者名（ ）

■該当案件：おかしいと思われた保険販売状況等 → なるべく具体的に！

- (1) お客様 → 個人・法人  
(2) いつ、( 年 月 日)  
(3) どこで、(上記店舗 お客様宅) \_\_\_\_\_  
(4) だが、  
( ) 車の販売にあたり、お客様の不利益になる保険の勧誘をした。  
( ) 家の新築時に、融資担当者がローン金利を優遇することを条件に保険の勧誘をした。  
( ) 勤務先で、強制的に保険を切り替えさせられた。  
( ) 十分な説明もないまま 保険に加入又は切り替えさせられた。  
( ) これまで加入していた生命保険を、十分な説明も無く解約し、新たに入り直すことを勧められた。  
( ) その他 → 具体的に記入 ( )

■備考 ( )

添付種類（有・無）

ご協力頂き、誠に有難うございました。  
上記案件を証明する資料等がありましたら添付して下さい。  
資料が無くても事例を積み重ねて本部へ報告致しますので、趣旨をご理解の上ご協力をお願い致します。

■個人情報の取扱いについて

一般社団法人 愛知県損害保険代理業協会(以下「当協会」)は、個人情報保護の重要性に鑑み、また、保険代理業に対する社会の信頼をより向上させる為、個人情報の保護に関する法律(個人情報保護法)その他の関連法令・ガイドライン等を遵守して、個人情報を適正に取り扱うと共に、安全管理について適切な措置を講じます。

当協会は、個人情報の取扱いが適切に行われるように協会会員への教育・指導を徹底し、適正な取扱いが行われるよう取り組んで参ります。また、個人情報の取扱いに関する苦情・相談に迅速に対応し、当協会の個人情報の取扱い及び安全管理に係る適切な措置については、適宜見直し、改善いたします。

aichi-kh2502-0001



日本赤十字社  
Japanese Red Cross Society

人間を救うのは、人間だ。Our world. Your move.



輸血用血液は、まだ人工的につくることができません。  
「**献血**」は、そのような血液を患者さんに届けるための  
たった一つの方法で、常に皆様の協力がが必要です。

## 献血は一番身近なボランティア 命を救う 献血にご協力を

**献血会場：** 愛知県内の各献血会場  
※献血会場により受付日、受付時間などが異なります。

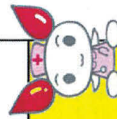
※ 愛知県内各献血ルームはHPで確認できます  
<http://www.bs.jrc.or.jp/tkhr/aichi/> こちら ⇒



**実施期間** 令和7年3月31日まで

**団体** 一般社団法人  
愛知県損害保険代理業協会

**団体コード** 31-06900-00



日本赤十字社と献血者をつなぐ、Web会員サービス、  
「ラブラッド」がスマホアプリになって新登場！  
**献血予約**や、**事前問診回答**がアプリで完結できます。



アプリ保有の方もQRコードの「Webから予約」にてご予約してください！！皆様の**ご協力**数をカウントさせていただきます

- ◆ 当日は必ず**食事**をとってご参加ください。
- ◆ 以下に該当する方は**献血**をご遠慮ください。

- ① 3日以内に出血を伴う歯科治療(歯石除去を含む)を受けた方
- ② 4週間以内に海外旅行から帰国された方

※ 検診医の判断により、これらの条件以外にもご遠慮いただく場合があります。

※ 裏面もご覧ください。

## ～献血当日ご用意いただきたいもの～

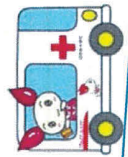
**献血経験のある方：** 献血カード (忘れても、ご協力可能です)

**献血経験のない方：** **ご自身を証明できる証明書**  
(免許証、マイナンバーカードなど)

★ご協力の際には、ご予約を！お願いします★

### ・事前に献血のご予約いただく

優先的にご案内させていただきます。(ただし、進捗状況・献血  
種別・採血器具等により多少お時間をいただく場合があります。)  
また、**予約ポイント**として献血ポイントに加算されます。



献血のご予約は  
最寄りの献血ルームまで電話予約いただくか  
献血Webサービス「**ラブラッド**」にて承っております。

# 愛知県代協スケジュール 2025年2月～6月

\* 最新情報はHPにて確認ください

2月		3月		4月		5月		6月	
1	土	1	土	1	火	1	木	1	日
2	日	2	日	2	水	2	金	2	月
3	月	3	月	3	木	3	土	3	火
	第6回東海ブロック 組織委員会				役員会		憲法記念日		第1回教育委員会 13～15時(ZOOM)
4	火	4	火	4	金	4	日	4	水
	賀詞交歓会 愛知県代協 オリエンテーション						みどりの日		
5	水	5	水	5	土	5	月	5	木
							こどもの日		
6	木	6	木	6	日	6	火	6	金
			役員会 名古屋北支部例会				振替休日		
7	金	7	金	7	月	7	水	7	土
	役員会・会計監査		第5回教育委員会 10:00～(ZOOM)						
8	土	8	土	8	火	8	木	8	日
9	日	9	日	9	水	9	金	9	月
							役員会		
10	月	10	月	10	木	10	土	10	火
					第1回理事会 会計監査				
11	火	11	火	11	金	11	日	11	水
	建国記念の日		第4回広報委員会						
12	水	12	水	12	土	12	月	12	木
	第5回ブロック協議会 ・会長専務会 豊川支部例会								
13	木	13	木	13	日	13	火	13	金
	第2回財務委員会								
14	金	14	金	14	月	14	水	14	土
15	土	15	土	15	火	15	木	15	日
							第1回ブロック 組織委員会		
16	日	16	日	16	水	16	金	16	月
							第1回ブロック 企画環境委員会		
17	月	17	月	17	木	17	土	17	火
			第6回 80周年実行委員会		名古屋北支部総会 (16～17時)(事務局)				
18	火	18	火	18	金	18	日	18	水
	尾張支部例会		尾張支部例会						
19	水	19	水	19	土	19	月	19	木
	知多支部例会		三河西支部例会 知多支部例会						
20	木	20	木	20	日	20	火	20	金
	三河西支部例会 豊橋支部例会		春分の日						第1回ブロック 広報委員会
21	金	21	金	21	月	21	水	21	土
	人材育成セミナー (三重)1日目				第1回ブロック協議会 ・会長専務会				
22	土	22	土	22	火	22	木	22	日
	人材育成セミナー (三重)2日目								
23	日	23	日	23	水	23	金	23	月
	天皇誕生日								
24	月	24	月	24	木	24	土	24	火
	振替休日		消費者生活センター との懇談会						
25	火	25	火	25	金	25	日	25	水
	名古屋西支部例会								
26	水	26	水	26	土	26	月	26	木
27	木	27	木	27	日	27	火	27	金
28	金	28	金	28	月	28	水	28	土
		29	土	29	火	29	木	29	日
					昭和の日				
		30	日	30	水	30	金	30	月
							第17回通常総会 (ウインクあいち)		
		31	月			31	土		